

Programme de formation

Faites parler de vous

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, vous serez en mesure de :

- ✓ Citer 3 actions simples à mener pour développer sa visibilité
- ✓ Expliquer les avantages de la cooptation ou des partenariats
- ✓ Comprendre l'importance du parrainage
- ✓ Cibler les méthodes efficaces dans votre secteur d'activité
- ✓ Savoir construire une stratégie de développement commercial différente et efficace

Pré-requis

Aucun pré-requis n'est exigé

Programme

- **Une stratégie de communication différente, adaptée et puissante**
 - Comment créer une stratégie adaptée et différente
 - Les différents canaux
- **Comment faire la différence point par point ?**
 - Les cooptations et partenariats
 - Le parrainage
 - La prospection téléphonique
- **L'atelier final**
 - Exercices pratiques et ludiques pour mémoriser et vérifier la compréhension

Intervenant



Romuald Bougé, expert en vente et management

Méthodes pédagogiques

Alternance de théorie et de travaux pratiques, en sous-groupe ou en individuel.

Echanges avec les apprenants sur la base de leur expérience. Le support de la formation est remis aux apprenants.

Modalités d'évaluation

Un autodiagnostic est proposé avant la formation et un test d'évaluation des acquis est réalisé à la fin de la formation. Une attestation de présence est adressée au stagiaire à l'issue de la formation ainsi qu'un questionnaire de satisfaction.

Modalités et délais d'accès

Inscription via notre formulaire d'inscription sur le site : au minimum 5 jours ouvrés avant le démarrage de la session.

En cas de prise en charge par un OPCO : vous devez en faire la demande à votre OPCO un mois avant le démarrage de la session.



Vendredi 15 mars 2024
9h à 12h30



3h 30



Classe virtuelle, à distance
Micro et caméra obligatoires



18 personnes maximum



Tous professionnels



Adhérent :

Inclus

Autres publics :

150 € HT - 180 € TTC



Accessibilité aux personnes en situation de handicap.

Afin de vérifier les possibilités d'accueil, merci de prendre contact avec Dimitri Boyer au 01.53.33.34.85