

Programme de formation

## Cession d'une entreprise : les stratégies d'optimisation

### Objectifs de la formation

Étape clef dans la vie d'un dirigeant, la cession d'une entreprise s'anticipe. Il est indispensable de réfléchir à la stratégie patrimoniale globale en amont afin d'adapter les mécanismes d'optimisation existants et de protéger le chef d'entreprise et sa famille.

Ce webinaire a pour objectif de vous montrer comment anticiper au mieux la cession de son entreprise pour optimiser cette opération.

### Pré-requis

Aucun pré-requis n'est exigé.

### Programme

#### - Introduction

- > Le contexte économique et fiscal
- Les stratégies avant cession
- > Les questions à se poser
- > La cession non optimisée
- > Les stratégies avant cession

#### - Les enjeux sociaux

#### - Cas pratique

### Intervenant



LAPLACE

Spécialiste en gestion de patrimoine

### Méthodes pédagogiques

Alternance de théorie et d'exemples concrets.

Un support est projeté lors du webinaire et est envoyé aux participants.

### Modalités d'évaluation

Une attestation de présence est adressée au stagiaire à l'issue du webinaire ainsi qu'un questionnaire de satisfaction.

### Modalités et délais d'accès

Inscription via notre formulaire d'inscription sur le site : au minimum 5 jours ouvrés avant le démarrage de la session. Un lien de connexion vous est adressé par mail la veille du webinaire, avec un rappel le jour-même.



Jeudi 25 avril 2024 2023

De 14h30 à 16h



1h 30



Webinaire, à distance

Interactions via chat



Effectif non limité



Tous professionnels



Adhérent :

inclus dans la cotisation

Non adhérent :

25 € HT – 30 € TTC



### Accessibilité aux personnes en situation de handicap.

Afin de vérifier les possibilités d'accueil, merci de prendre contact avec Dimitri Boyer au 01.53.33.34.85